# Inhaltsverzeichnis

(I im Mittelstand	3
Willkommen in Neustadt an der Weinstraße!	3
KI im Jahr 2025: Der Zeitpunkt ist JETZT	3
Warum ausgerechnet jetzt?	
Live-Demonstration: Ihr KI-Assistent bei der Arbeit	4
chat.satware.ai - Deutsche KI für deutsche Unternehmen	4
Konkrete Geschäftsvorteile	
ROI-Beispiel: 25-Mitarbeiter Betrieb	4
Sofort umsetzbare Anwendungsfälle	4
☐ Geschäftsführung	4
☐ Vertrieb & Marketing	4
☐ Administration	
EU AI Act: Rechtssicherheit gewährleistet	
Was bedeutet das für Sie?	
Häufige Bedenken ausräumen	
"Was ist mit meinen Mitarbeitern?"	5
Risiken erkennen und vermeiden	6
Die 4 häufigsten Fallstricke	6
Ihr 30-Tage Startplan	6
Woche für Woche zum Erfolg	6
Branchen-spezifische Erfolgsgeschichten	
Handwerk & Bau	_
Einzelhandel & E-Commerce	
Live-Demo: Ihr Business-Szenario	
Zukunftsausblick 2025 - 2027	
Was kommt noch?	
Ihr kostenloses Starter-Paket	
Konkrete nächste Schritte	
Ihr 7-Tage Aktionsplan	
Erfolgsformel für KI im Mittelstand	
Ihre Ansprechpartner	
Fragen & Diskussion	
Vielen Dank!	9

03.11.2025 12:12 3/9 ki-mittelstand

satware Al

Jane, Dietmar und Michael

# KI im Mittelstand

Wie Sie jetzt die Weichen für die Zukunft stellen

BDS Rheinland-Pfalz & Saarland e. V.

25. Juni 2025, 19:00 - 21:00 Uhr Kloster Neustadt

Referenten: Dietmar E. Schönig & Michael Wegener satware AG - Worms

## Willkommen in Neustadt an der Weinstraße!

- ☐ **Geschäftspotentiale erkennen** Chancen für Unternehmer
- Sofort umsetzbare Lösungen Tools für morgen
- ☐ **ROI bewerten** Wirtschaftlichkeit verstehen
- ☐ **Rechtssicher implementieren** EU AI Act Compliance
- ☐ Kostenloses Zertifikat EU AI Act
- Herzliche Begrüßung im historischen Ambiente BDS als Mittelstands-Interessenvertretung würdigen
- Erwartungsabfrage: Welche KI-Erfahrungen bereits vorhanden? Auf live.chat.satware.ai hinweisen werden wir nutzen Zertifikat als kostenloser Bonus hervorheben

# KI im Jahr 2025: Der Zeitpunkt ist JETZT

## Warum ausgerechnet jetzt?

- ☐ **95% günstiger** als noch vor 5 Jahren
- ☐ Keine Programmierung mehr nötig
- □□ EU-Anbieter mit DSGVO-Konformität
- ☐ Bewährte Geschäftsanwendungen verfügbar
- FROI bereits nach 1 3 Monaten
- Konkrete Zahlen nennen: Was kostete KI 2020 vs. heute Benutzerfreundlichkeit betonen wie Smartphone-Apps Rechtssicherheit hervorheben wichtig für deutsche Unternehmer Erfolgsgeschichten aus ähnlichen Betrieben

## Live-Demonstration: Ihr KI-Assistent bei der Arbeit

#### chat.satware.ai - Deutsche KI für deutsche Unternehmen

Amira Alesi - Business Solutions Expertin ERP-Beratung, Prozessoptimierung, Systemintegration

**Bastian Alesi** – Vertrieb & Marketing Spezialist *Verkaufsgespräche, Angebotserstellung, Kundenanalyse* 

Justus Alesi - Rechts- & Compliance Experte Vertragscheck, Rechtsfragen, EU AI Act Compliance

- Kurze Live-Demo mit echten Geschäftsszenarien Beamer auf H und chat.satware.ai hervorholen! - Beispiel 1: Angebotserstellung für Handwerksbetrieb - Beispiel 2: Kundenkommunikation optimieren - Beispiel 3: Rechtliche Fragestellung klären - Betonung auf sofortige Anwendbarkeit

## Konkrete Geschäftsvorteile

#### **ROI-Beispiel: 25-Mitarbeiter Betrieb**

- ☐ Administrative T\u00e4tigkeiten: 8 h \u2224 4 h/Woche = 140,- € gespart
- ☐ Angebotserstellung: 3 h → 1 h pro Angebot = 90,- € gespart
- ☐ KI-Kosten: 180,- €/Monat für 3 Seats
- Netto-Ersparnis: ~1.000,- €/Monat = 400 % ROI
  - 1. Realistische Zahlen basierend auf Kundenerfahrungen
  - 2. Betonung: Das sind konservative Schätzungen
  - 3. Frage ins Publikum: "Würden sich 1.000€ mehr Gewinn pro Monat lohnen?"
  - 4. Hinweis: ROI steigt mit der Zeit durch Lerneffekte

## Sofort umsetzbare Anwendungsfälle

## ☐ Geschäftsführung

- 1. Business Intelligence & Marktanalysen
- 2. Online Deep Research
- 3. Automatisierte Kennzahlen-Aufbereitung
- 4. Strategische Entscheidungsunterstützung

## □ Vertrieb & Marketing

- 1. Online Recherche
- 2. Personalisierte Kundenakquise
- 3. Content-Erstellung für Website/Social Media

03.11.2025 12:12 5/9 ki-mittelstand

4. Professionelle Angebote in Minuten

### □ Administration

- 1. Online Recherche
- Digitalisierung / Dokumentenverwaltung
- 3. Rechnungsprüfung und -kategorisierung
- 4. Infrastruktur Optimierung
- 1. Konkrete Beispiele für jede Abteilung nennen
- 2. Auf branchenspezifische Anpassungen eingehen
- Interaktion: "In welchem Bereich sehen Sie das größte Potential?"
- 4. Zeit-vor-Geld Argumentation: Mehr Zeit für Kerngeschäft

## EU Al Act: Rechtssicherheit gewährleistet

#### Was bedeutet das für Sie?

ПΠ	Seit	2024	in	Kraft -	Klare	Reaeln	für	KI-Nutzung
----	------	------	----	---------	-------	--------	-----	------------

☐ Minimales Risiko: Chat-Assistenten, Textgenerierung – Sofort nutzbar

△ Begrenztes Risiko: Kundenservice-Bots - Mit Kennzeichnung erlaubt

☐ Hohes Risiko: Personalauswahl - Besondere Auflagen

☐ Ihr Bonus: Kostenlose EU AI Act Schulungsbescheinigung

- Beruhigung: Die meisten Geschäftsanwendungen sind unproblematisch - Praktische Compliance-Tipps geben - Transparenz-Pflicht erklären: "KI-generiert" kennzeichnen - Zertifikat als Wettbewerbsvorteil positionieren

## Häufige Bedenken ausräumen

#### "Was ist mit meinen Mitarbeitern?"

Mythos: "KI ersetzt Menschen"

☐ **Realität:** "KI macht Menschen produktiver"

☐ **Beispiel:** Buchhalterin wird zur strategischen Finanzberaterin

☐ **Erfolgsformel:** Routine automatisieren → Zeit für Wertschöpfung

- Ängste ernst nehmen, aber sachlich korrigieren - Positive Beispiele von Arbeitsplatz-Aufwertung - Change Management Tipps geben - Betonung: Menschen bleiben die Entscheider

#### Last update: 22.07.2025 13:20

### Risiken erkennen und vermeiden

## Die 4 häufigsten Fallstricke

- Über-Automatisierung → Lösung: Schrittweise einführen
   Vendor Lock-in → Lösung: Standards-basierte Anbieter wählen
   Datenschutz-Verstöße → Lösung: Deutsche/EU-Anbieter bevorzugen
- ☐ **Mitarbeiter-Widerstand** → **Lösung:** Transparente Kommunikation
- Ehrliche Diskussion von Risiken schafft Vertrauen satware AG als deutschen Anbieter positionieren
- Schrittweise Einführung als Erfolgsrezept Best Practices aus anderen Implementierungen teilen

# Ihr 30-Tage Startplan

## Woche für Woche zum Erfolg

Woche 1: Team-Schulung & Grundverständnis schaffen

Woche 2: Pilotprojekt starten & ersten Anwendungsfall testen

Woche 3: Prozesse anpassen & Workflows optimieren

Woche 4: Erfolg messen & Entscheidung für Ausbau

☐ **Tipp:** Klein anfangen, groß denken!

- Betonung auf praktische Umsetzbarkeit - Realistische Zeitrahmen kommunizieren - Unterstützungsangebote vorstellen - Erfolgsmessung als wichtigen Punkt hervorheben

# **Branchen-spezifische Erfolgsgeschichten**

#### Handwerk & Bau

- ☐ Angebotskalkulation 70 % schneller
- [] **Terminplanung** 40 % effizientere Ressourcennutzung
- [] Schadensdokumentation Automatische Bilderkennung

#### **Einzelhandel & E-Commerce**

- 🛘 **24/7 Kundenberatung** 60 % weniger Support-Aufwand
- 🛮 **Bestandsoptimierung** 25 % reduzierte Lagerkosten
- 🛘 Content-Erstellung 80 % schnellere Produktbeschreibungen

- Konkrete Zahlen aus echten Kundenprojekten - Auf die Branchen im Publikum eingehen - Erfolgsgeschichten erzählen, nicht nur Zahlen - Referenzen und Testimonials einstreuen

03.11.2025 12:12 7/9 ki-mittelstand

## Live-Demo: Ihr Business-Szenario

☐ Ihr konkreter Anwendungsfall

☐ Live mit chat.satware.ai

Sofort anwendbar in Ihrem Betrieb

- Publikum nach konkretem Szenario fragen - Live-Demo mit echtem Business-Case - Interaktiv: Publikum darf Fragen stellen - Betonung auf sofortige Anwendbarkeit - chat.satware.ai URL gut sichtbar machen

## Zukunftsausblick 2025 - 2027

#### Was kommt noch?

Noch benutzerfreundlicher - Keine technischen Kenntnisse nötig

☐ Branchenspezifische KI – Maßgeschneiderte Lösungen

☐ Integration in bestehende Software - Nahtlose Workflows

☐ **Lokale KI-Systeme** – 100 % Datenschutz vor Ort

☐ Strategische KI-Assistenten – Unterstützung für Führungskräfte

- Ausblick positiv aber realistisch gestalten - Early Adopter Vorteile betonen - Kontinuierliches Lernen als Erfolgsfaktor - Partnerschaft mit satware AG für die Zukunft

## **Ihr kostenloses Starter-Paket**

☐ **EU AI Act Zertifikat** - Teilnahmebescheinigung

☐ **KI-Readiness Checkliste** – Bewertung für Ihr Unternehmen

☐ **30 Anwendungsfall-Ideen** – Branchenspezifische Inspiration

□ 14-Tage Test-Zugang\* - nur begrenzt verfügbar!

- 1. Wert des Pakets betonen (normalerweise kostenpflichtig)
- 2. Kontaktdaten für Follow-up sammeln
- 3. QR-Code für direkten Zugang vorbereiten
- 4. Zeitbegrenzung des Angebots kommunizieren + Mengenbegrenzung: 14 Accounts verfügbar, dann Warteliste

## Konkrete nächste Schritte

# Last update: 22.07.2025 13:20 Ihr 7-Tage Aktionsplan

Tag 1: Team-Meeting - KI-Vision entwickeln

**Tag 2:** Anwendungsfall identifizieren

Tag 3: Demo-Termin vereinbaren

**Tag 4:** Kosten-Nutzen-Analyse erstellen

Tag 5: Rechtliche Aspekte klären

Tag 6: Pilotprojekt starten

Tag 7: Erfolg messen und bewerten

- 1. Handlungsorientierung schaffen
- 2. Realistische Zeitrahmen
- 3. Unterstützung anbieten für jeden Schritt
- 4. Motivation für sofortiges Handeln

# Erfolgsformel für KI im Mittelstand

- [] Klein anfangen Nicht alles auf einmal
- 🛮 **Team mitnehmen** Transparenz von Anfang an
- 🛮 Erfolg messen Konkrete KPIs verfolgen
- 🛮 **Rechtssicher agieren** EU AI Act beachten
- Kontinuierlich lernen Am Ball bleiben
- ☐ **Kernbotschaft:** Wer heute startet, **gestaltet** die Zukunft!
  - 1. Als Merkzettel für zu Hause positionieren
  - 2. Erfolgsrezept aus vielen Implementierungen
  - 3. Mut machen für den ersten Schritt
  - 4. Langfristige Partnerschaft anbieten

# **Ihre Ansprechpartner**

□ Dietmar E. Schönig - CEO satware AG
🛮 des@satware.ai   🖺 06241 98728-19
Strategische KI-Beratung
□□ <b>Jane Alesi</b> - KI System der satware AG
□ ja@satware.ai   □ 06241 98728-39
Technische Umsetzung und Support
🛘 chat.satware.ai   🖺 info@satware.ai

- 1. Kontaktdaten gut sichtbar machen
  - QR-Codes für direkten Kontakt

- 3. Verschiedene Kontaktwege anbieten
- 4. Schnelle Reaktionszeiten zusagen

# Fragen & Diskussion

☐ Ihre Fragen zu KI im Mittelstand

☐ Diskussion: Konkrete Anwendungsfälle

□ Networking bei Getränken

- 1. Offene Diskussionsrunde moderieren
- 2. Erfahrungsaustausch zwischen Unternehmern fördern
- 3. Individuelle Beratung anbieten
- 4. Kontakte für Follow-up sammeln

### Vielen Dank!

- ☐ Sie sind jetzt bereit für die KI-Zukunft!
- ☐ Sie erhalten Ihr Zertifikat per E-Mail
- ☐ Lassen Sie uns über Ihre Pläne sprechen
- ☐ Die KI-Revolution im Mittelstand beginnt HEUTE!
  - 1. Abschluss mit positiver Energie
  - 2. Zertifikate per E-Mail
  - 3. Individuelle Gespräche führen
  - 4. Follow-up Termine vereinbaren
  - 5. Feedback für Verbesserungen sammeln

From:

https://wiki.satware.com/ - satware AG

Permanent link:

https://wiki.satware.com/reveal:ki-mittelstand

Last update: 22.07.2025 13:20

