

# Inhaltsverzeichnis

- KI im Mittelstand** ..... 3
  - Willkommen in Neustadt an der Weinstraße!** ..... 3
  - KI im Jahr 2025: Der Zeitpunkt ist JETZT** ..... 3
    - Warum ausgerechnet jetzt? ..... 3
  - Live-Demonstration: Ihr KI-Assistent bei der Arbeit** ..... 4
    - chat.satware.ai - Deutsche KI für deutsche Unternehmen ..... 4
  - Konkrete Geschäftsvorteile** ..... 4
    - ROI-Beispiel: 25-Mitarbeiter Betrieb ..... 4
  - Sofort umsetzbare Anwendungsfälle** ..... 4
    - ☐ Geschäftsführung ..... 4
    - ☐ Vertrieb & Marketing ..... 4
    - ☐ Administration ..... 5
  - EU AI Act: Rechtssicherheit gewährleistet** ..... 5
    - Was bedeutet das für Sie? ..... 5
  - Häufige Bedenken ausräumen** ..... 5
    - "Was ist mit meinen Mitarbeitern?" ..... 5
  - Risiken erkennen und vermeiden** ..... 6
    - Die 4 häufigsten Fallstricke ..... 6
  - Ihr 30-Tage Startplan** ..... 6
    - Woche für Woche zum Erfolg ..... 6
  - Branchen-spezifische Erfolgsgeschichten** ..... 6
    - Handwerk & Bau ..... 6
    - Einzelhandel & E-Commerce ..... 6
  - Live-Demo: Ihr Business-Szenario** ..... 7
  - Zukunftsausblick 2025 - 2027** ..... 7
    - Was kommt noch? ..... 7
  - Ihr kostenloses Starter-Paket** ..... 7
  - Konkrete nächste Schritte** ..... 7
    - Ihr 7-Tage Aktionsplan ..... 8
  - Erfolgsformel für KI im Mittelstand** ..... 8
  - Ihre Ansprechpartner** ..... 8
  - Fragen & Diskussion** ..... 9
  - Vielen Dank!** ..... 9



satware AI

Jane, Dietmar und Michael

# KI im Mittelstand

Wie Sie jetzt die Weichen für die Zukunft stellen

**BDS Rheinland-Pfalz & Saarland e. V.**

25. Juni 2025, 19:00 – 21:00 Uhr Kloster Neustadt

**Referenten:** Dietmar E. Schönig & Michael Wegener **satware AG - Worms**

## Willkommen in Neustadt an der Weinstraße!

□ **Geschäftspotentiale erkennen** – Chancen für Unternehmer

✂ **Sofort umsetzbare Lösungen** – Tools für morgen

□ **ROI bewerten** – Wirtschaftlichkeit verstehen

□ **Rechtssicher implementieren** – EU AI Act Compliance

□ **Kostenloses Zertifikat** – EU AI Act

- Herzliche Begrüßung im historischen Ambiente - BDS als Mittelstands-Interessenvertretung würdigen  
- Erwartungsabfrage: Welche KI-Erfahrungen bereits vorhanden? - Auf [live.chat.satware.ai](https://live.chat.satware.ai) hinweisen -  
werden wir nutzen - Zertifikat als kostenloser Bonus hervorheben

## KI im Jahr 2025: Der Zeitpunkt ist JETZT

### Warum ausgerechnet jetzt?

□ **95% günstiger** als noch vor 5 Jahren

□ **Keine Programmierung** mehr nötig

□□ **EU-Anbieter** mit DSGVO-Konformität

□ **Bewährte Geschäftsanwendungen** verfügbar

✂ **ROI bereits nach 1 - 3 Monaten**

- Konkrete Zahlen nennen: Was kostete KI 2020 vs. heute - Benutzerfreundlichkeit betonen - wie  
Smartphone-Apps - Rechtssicherheit hervorheben - wichtig für deutsche Unternehmer -  
Erfolgsgeschichten aus ähnlichen Betrieben

# Live-Demonstration: Ihr KI-Assistent bei der Arbeit

## chat.satware.ai - Deutsche KI für deutsche Unternehmen

**Amira Alesi** – Business Solutions Expertin *ERP-Beratung, Prozessoptimierung, Systemintegration*

**Bastian Alesi** – Vertrieb & Marketing Spezialist *Verkaufsgespräche, Angebotserstellung, Kundenanalyse*

**Justus Alesi** – Rechts- & Compliance Experte *Vertragscheck, Rechtsfragen, EU AI Act Compliance*

- Kurze Live-Demo mit echten Geschäftsszenarien Beamer auf H und chat.satware.ai hervorholen! -  
Beispiel 1: Angebotserstellung für Handwerksbetrieb - Beispiel 2: Kundenkommunikation optimieren -  
Beispiel 3: Rechtliche Fragestellung klären - Betonung auf sofortige Anwendbarkeit

## Konkrete Geschäftsvorteile

### ROI-Beispiel: 25-Mitarbeiter Betrieb

□ **Administrative Tätigkeiten:** 8 h → 4 h/Woche = **140,- € gespart**

□ **Angebotserstellung:** 3 h → 1 h pro Angebot = **90,- € gespart**

□ **Kundenkommunikation:** 6 h → 3 h/Woche = **90,- € gespart**

□ **KI-Kosten:** 180,- €/Monat für 3 Seats

□ **Netto-Ersparnis:** ~1.000,- €/Monat = **400 % ROI**

1. Realistische Zahlen basierend auf Kundenerfahrungen
2. Betonung: Das sind konservative Schätzungen
3. Frage ins Publikum: "Würden sich 1.000€ mehr Gewinn pro Monat lohnen?"
4. Hinweis: ROI steigt mit der Zeit durch Lerneffekte

## Sofort umsetzbare Anwendungsfälle

### □ Geschäftsführung

1. Business Intelligence & Marktanalysen
2. Online Deep Research
3. Automatisierte Kennzahlen-Aufbereitung
4. Strategische Entscheidungsunterstützung

### □ Vertrieb & Marketing

1. Online Recherche
2. Personalisierte Kundenakquise
3. Content-Erstellung für Website/Social Media

#### 4. Professionelle Angebote in Minuten

### □ Administration

1. Online Recherche
  2. Digitalisierung / Dokumentenverwaltung
  3. Rechnungsprüfung und -kategorisierung
  4. Infrastruktur Optimierung
- 
1. Konkrete Beispiele für jede Abteilung nennen
  2. Auf branchenspezifische Anpassungen eingehen
  3. Interaktion: "In welchem Bereich sehen Sie das größte Potential?"
  4. Zeit-vor-Geld Argumentation: Mehr Zeit für Kerngeschäft

## EU AI Act: Rechtssicherheit gewährleistet

### Was bedeutet das für Sie?

- **Seit 2024 in Kraft** – Klare Regeln für KI-Nutzung
- **Minimales Risiko:** Chat-Assistenten, Textgenerierung – **Sofort nutzbar**
- △ **Begrenztes Risiko:** Kundenservice-Bots – **Mit Kennzeichnung erlaubt**
- **Hohes Risiko:** Personalauswahl – **Besondere Auflagen**
- **Ihr Bonus:** Kostenlose EU AI Act Schulungsbescheinigung

- Beruhigung: Die meisten Geschäftsanwendungen sind unproblematisch - Praktische Compliance-Tipps geben - Transparenz-Pflicht erklären: "KI-generiert" kennzeichnen - Zertifikat als Wettbewerbsvorteil positionieren

## Häufige Bedenken ausräumen

### "Was ist mit meinen Mitarbeitern?"

- **Mythos:** "KI ersetzt Menschen"
- **Realität:** "KI macht Menschen produktiver"
- **Beispiel:** Buchhalterin wird zur strategischen Finanzberaterin
- **Erfolgsformel:** Routine automatisieren → Zeit für Wertschöpfung

- Ängste ernst nehmen, aber sachlich korrigieren - Positive Beispiele von Arbeitsplatz-Aufwertung - Change Management Tipps geben - Betonung: Menschen bleiben die Entscheider

# Risiken erkennen und vermeiden

## Die 4 häufigsten Fallstricke

- **Über-Automatisierung** → **Lösung:** Schrittweise einführen
- **Vendor Lock-in** → **Lösung:** Standards-basierte Anbieter wählen
- **Datenschutz-Verstöße** → **Lösung:** Deutsche/EU-Anbieter bevorzugen
- **Mitarbeiter-Widerstand** → **Lösung:** Transparente Kommunikation

- Ehrliche Diskussion von Risiken schafft Vertrauen - satware AG als deutschen Anbieter positionieren
- Schrittweise Einführung als Erfolgsrezept - Best Practices aus anderen Implementierungen teilen

## Ihr 30-Tage Startplan

### Woche für Woche zum Erfolg

**Woche 1:** Team-Schulung & Grundverständnis schaffen

**Woche 2:** Pilotprojekt starten & ersten Anwendungsfall testen

**Woche 3:** Prozesse anpassen & Workflows optimieren

**Woche 4:** Erfolg messen & Entscheidung für Ausbau

- **Tipp:** Klein anfangen, groß denken!

- Betonung auf praktische Umsetzbarkeit - Realistische Zeitrahmen kommunizieren - Unterstützungsangebote vorstellen - Erfolgsmessung als wichtigen Punkt hervorheben

## Branchen-spezifische Erfolgsgeschichten

### Handwerk & Bau

- □ **Angebotskalkulation** - 70 % schneller
- □ **Terminplanung** - 40 % effizientere Ressourcennutzung
- □ **Schadensdokumentation** - Automatische Bilderkennung

### Einzelhandel & E-Commerce

- □ **24/7 Kundenberatung** - 60 % weniger Support-Aufwand
- □ **Bestandsoptimierung** - 25 % reduzierte Lagerkosten
- □ **Content-Erstellung** - 80 % schnellere Produktbeschreibungen

- Konkrete Zahlen aus echten Kundenprojekten - Auf die Branchen im Publikum eingehen - Erfolgsgeschichten erzählen, nicht nur Zahlen - Referenzen und Testimonials einstreuen

# Live-Demo: Ihr Business-Szenario

## □ Ihr konkreter Anwendungsfall

## □ Live mit chat.satware.ai

## ↘ Sofort anwendbar in Ihrem Betrieb

- Publikum nach konkretem Szenario fragen - Live-Demo mit echtem Business-Case - Interaktiv: Publikum darf Fragen stellen - Betonung auf sofortige Anwendbarkeit - chat.satware.ai URL gut sichtbar machen

# Zukunftsausblick 2025 - 2027

## Was kommt noch?

### □ Noch benutzerfreundlicher - Keine technischen Kenntnisse nötig

### □ Branchenspezifische KI - Maßgeschneiderte Lösungen

### □ Integration in bestehende Software - Nahtlose Workflows

### □ Lokale KI-Systeme - 100 % Datenschutz vor Ort

### □ Strategische KI-Assistenten - Unterstützung für Führungskräfte

- Ausblick positiv aber realistisch gestalten - Early Adopter Vorteile betonen - Kontinuierliches Lernen als Erfolgsfaktor - Partnerschaft mit satware AG für die Zukunft

# Ihr kostenloses Starter-Paket

## □ EU AI Act Zertifikat - Teilnahmebescheinigung

## □ KI-Readiness Checkliste - Bewertung für Ihr Unternehmen

## □ 30 Anwendungsfall-Ideen - Branchenspezifische Inspiration

## □ 14-Tage Test-Zugang\* - nur begrenzt verfügbar!

1. Wert des Pakets betonen (normalerweise kostenpflichtig)
2. Kontaktdaten für Follow-up sammeln
3. QR-Code für direkten Zugang vorbereiten
4. Zeitbegrenzung des Angebots kommunizieren + Mengenbegrenzung: 14 Accounts verfügbar, dann Warteliste

# Konkrete nächste Schritte

## Ihr 7-Tage Aktionsplan

**Tag 1:** Team-Meeting – KI-Vision entwickeln

**Tag 2:** Anwendungsfall identifizieren

**Tag 3:** Demo-Termin vereinbaren

**Tag 4:** Kosten-Nutzen-Analyse erstellen

**Tag 5:** Rechtliche Aspekte klären

**Tag 6:** Pilotprojekt starten

**Tag 7:** Erfolg messen und bewerten

1. Handlungsorientierung schaffen
2. Realistische Zeitrahmen
3. Unterstützung anbieten für jeden Schritt
4. Motivation für sofortiges Handeln

## Erfolgsformel für KI im Mittelstand

- **Klein anfangen** – Nicht alles auf einmal
- **Team mitnehmen** – Transparenz von Anfang an
- **Erfolg messen** – Konkrete KPIs verfolgen
- **Rechtssicher agieren** – EU AI Act beachten
- **Kontinuierlich lernen** – Am Ball bleiben

**Kernbotschaft:** Wer heute startet, **gestaltet** die Zukunft!

1. Als Merkzettel für zu Hause positionieren
2. Erfolgsrezept aus vielen Implementierungen
3. Mut machen für den ersten Schritt
4. Langfristige Partnerschaft anbieten

## Ihre Ansprechpartner

**Dietmar E. Schönig** - CEO satware AG

[des@satware.ai](mailto:des@satware.ai) |  06241 98728-19

**Strategische KI-Beratung**

**Jane Alesi** - KI System der satware AG

[ja@satware.ai](mailto:ja@satware.ai) |  06241 98728-39

**Technische Umsetzung und Support**

[chat.satware.ai](https://chat.satware.ai) |  [info@satware.ai](mailto:info@satware.ai)

1. Kontaktdaten gut sichtbar machen
2. QR-Codes für direkten Kontakt

3. Verschiedene Kontaktwege anbieten
4. Schnelle Reaktionszeiten zusagen

## Fragen & Diskussion

### □ Ihre Fragen zu KI im Mittelstand

### □ Diskussion: Konkrete Anwendungsfälle

### □ Networking bei Getränken

1. Offene Diskussionsrunde moderieren
2. Erfahrungsaustausch zwischen Unternehmern fördern
3. Individuelle Beratung anbieten
4. Kontakte für Follow-up sammeln

## Vielen Dank!

### □ Sie sind jetzt bereit für die KI-Zukunft!

### □ Sie erhalten Ihr Zertifikat per E-Mail

### □ Lassen Sie uns über Ihre Pläne sprechen

### □ Die KI-Revolution im Mittelstand beginnt HEUTE!

1. Abschluss mit positiver Energie
2. Zertifikate per E-Mail
3. Individuelle Gespräche führen
4. Follow-up Termine vereinbaren
5. Feedback für Verbesserungen sammeln

From:  
<https://wiki.satware.com/> - **satware AG**

Permanent link:  
<https://wiki.satware.com/reveal:ki-mittelstand>

Last update: **22.07.2025 13:20**

